

VULCANO



Franchising Dossier Argentina

Datos de la empresa

NOMBRE COMERCIAL	Vulcano
RAZON SOCIAL	Notebookoutlet S.R.L.
SECTOR DE LA ACTIVIDAD	Soluciones para tecnología portátil
DIRECCION EN ARGENTINA	Hipólito Irigoyen 1122 – C.A.B.A.
TELEFONO DE FRANQUICIAS	5411 4831-4641
CORREO ELECTRONICO	franquicias@e-vulcano.com franquicias@vulcano.com.ar
PAGINA WEB	www.e-vulcano.com
OTORGAMIENTO DE FRANQUICIAS	Franchising Company
AÑO DE INICIO DE ACTIVIDADES	2000

B r e v e r e s e ñ a h i s t ó r i c a

Fundada en el año 2000, Vulcano Notebooks a través de su sitio web se convierte en la empresa pionera en ofrecer soluciones completas y especializadas para computadoras portátiles por internet, poniendo a disposición de los usuarios un sistema de e-commerce con información detallada sobre más de 35.000 partes de notebooks.

Miles de personas visitan diariamente nuestro sitio web en busca de información sobre repuestos, consultando sobre todo tipo de problemáticas que son respondidas gratuitamente por nuestros especialistas.

Desde sus comienzos, Vulcano se caracterizó por ser una empresa altamente competitiva y en constante crecimiento, con un perfil netamente técnico y especializado.

A mediados del 2007 Vulcano abre sus oficinas comerciales y laboratorio técnico modelo en la calle Hipólito Yrigoyen de esta Capital Federal, sobredimensionándose en estructura y proyectos con la única finalidad de enfrentar el desafío de impulsar el desarrollo de un mercado formal, oficial y profesional que cubra la necesidad de soluciones técnicas confiables para usuarios de tecnología portátil en la etapa posterior al vencimiento de la garantía oficial de los distintos fabricantes.

Actualmente la empresa cuenta con un staff de más de 30 empleados altamente capacitados y especializados en computadoras portátiles y con una cartera de mas de 15.000 clientes activos, entre los que podemos encontrar consumidores finales, pymes, corporativos, resellers y sector público.

Misión - Valores

Misión

- Consolidarnos como el proveedor número uno de soluciones para tecnología portátil.
- Posicionar la marca **Vulcano** en el mercado a nivel nacional e internacional como un concepto nuevo en soluciones para tecnología portátil, donde la experiencia del usuario final sea el eje fundamental del proyecto.

Valores

- Honestidad
- Excelencia
- Compromiso
- Eficiencia
- Proactividad
- Creatividad
- Profesionalismo

Unidades de negocios

¿Quiénes son nuestros clientes?

Vulcano atiende de manera personalizada a consumidores finales, empresas, gobierno, sector público y resellers.

Todos los clientes son categorizados y gozan de precios altamente competitivos y acordes a su segmento.

Servicios

Servicio Técnico orientado al canal
Venta mayorista de repuestos y accesorios

Valor agregado

Venta mayorista de productos retail
Adhesión de Partners a la Red Vulcano

P r o d u c t o s

Oferta de productos

Repuestos: Memorias, Discos Rígidos, Baterías, Fuentes. (Importador directo)

Partes: Pantallas LCD, Drives ópticos, Teclados, Motherboards, Cables, Microprocesadores. (Importador directo)

Accesorios: Almacenamiento Digital, Maletines, Mochilas, Fundas, Discos externos, Kits, etc. (Importador directo y convenios locales con marcas)

Valor Agregado:

Equipos Portátiles: Notebooks, Netbooks, All in one.

Periféricos: Monitores LCD, Impresoras, Proyectoros.

Software: Sistemas operativos, antivirus, paquete Office, etc.

Aliados estratégicos



Preferred Partner
2010

La certificación HP Preferred Partner asegura la especialización en soluciones HP y el conocimiento necesario para la implementación y diseño de soluciones.

Microsoft®

La certificación Microsoft Certified Partner permite ofrecer soluciones y tecnologías de Microsoft de valor agregado para nuestros clientes.





F o r m a t o d e l a F r a n q u i c i a

Formato Mayorista

Este formato está pensado para inversores con o sin experiencia en el rubro informático de perfil ambicioso y emprendedor.

Ideal para Mayoristas de informática de segundo nivel que posean una importante cartera de clientes.

Requisitos:

- 1- Local a la calle, propio o alquilado (Exclusivo, o compartido, en el caso de que su empresa sea del rubro informático).
- 2- Disponibilidad de 25 Mts² en el salón de ventas / Administración.
- 3- Espacio disponible en el servicio técnico / depósito de 60 Mts²

Unidad de Negocios: Mayorista de Servicio Técnico (Nivel 1 y 2).

Venta mayorista de partes, repuestos y accesorios.

Venta mayorista de productos Retail.

Adhesión de Partners a la Red Vulcano.

Por detalles y opcionales, ver “Anexo 1”

Perfil del Franquiciado

Actitud positiva

Exigente con la calidad y los detalles

Espíritu disciplinario

Ética: el comportamiento del Franquiciado influirá en la buena o mala imagen de la red de Franquicias, afectando a todos los involucrados.

Ver el negocio como una relación a largo plazo

Preferentemente con formación profesional / empresaria

Preferentemente con conocimientos informáticos / tecnológicos

Conocimiento del mercado local

B e n e f i c i o s

- Derecho a uso de marca **Vulcano**.
- Convenios con nuestros aliados estratégicos. (Únicamente los que sean extensibles para la zona donde se instalará la franquicia)
- Capacitación y perfeccionamiento técnico permanente.
- Capacitación y asistencia en el managment del negocio.
- Acceso a red interna donde se canalizan consultas y se comparten experiencias.
- Promoción global, posicionamiento de marca y productos.

- Software de gestión integral con plataforma de venta on-line y acceso al stock online de toda la red de locales. (Costo básico incluido en el Fee de Ingreso).
- Capacitación en el uso del software de gestión.
- Manual de Operaciones.
- Imagen institucional.
- Publicidad corporativa.
- Controles periódicos del funcionamiento de la franquicia.
- Obra: Planos + supervisión de obra a cargo de Arquitecto provisto por **Vulcano** (Honorarios a cargo del Franquiciado).

F i c h a t é c n i c a

Formato Mayorista

FEE DE INGRESO:	Según zona (Consultar)
ADECUACION DEL ESPACIO EN SALON:	Entre \$ 1.000.- y \$ 1.200.- + IVA x Mts ² *1
ADECUACION DEL ESPACIO EN S.T :	Entre \$ 800.- y \$ 1.000.- + IVA x Mts ² *1
INVERSIÓN EN TECNOLOGÍA:	Entre U\$D 8.000 y U\$D 10.000.- mas IVA *1
STOCK INICIAL DE MERCADERIA:	Desde USD 30.000 .- mas IVA *1
FEE DE CAPACITACION:	Incluída*2
CANON DE PUBLICIDAD GLOBAL:	0,5 % sobre ventas *1
MEDIDAS DEL ESPACIO:	Desde 25 Mts ² en Salón y 60 Mts ² en Servicio Técnico
HONORARIOS ARQUITECTO:	Según proyecto (Incluye anteproyecto y visita de supervisión)
OTROS COSTOS:	Impuesto de sellos por firma del contrato. (Si correspondiese)
TIEMPO DE RECUPERACIÓN DE CAPITAL ESTIMADO:	18 a 24 Meses

*1 Los presentes valores pueden verse modificados por variaciones de mercado y/o por decisión de la empresa franquiciante sin previo aviso.

*2 Condiciones y excepciones establecidas en contrato.

Búsqueda de la ubicación y local

- Medidas acordes al formato:
- Flujo de tránsito peatonal: No es relevante para este formato
- Mínimo en Mts. de frente: No es relevante para este formato
- Altura mínima fachada: No es relevante para este formato
- Cantidad mínima de habitantes: No es relevante para este formato
- Ubicación: No es relevante para este formato.

Importante: No comenzar la búsqueda de local sin el previo consentimiento de la zona por parte del franquiciante.

La aprobación del local es por parte del franquiciante. Por tal motivo no efectuar ninguna reserva sobre el mismo sin la correspondiente autorización.

Inversión estimada para la apertura de la Franquicia Vulcano

INVERSION PROMEDIO	Formato Exclusive Service & Store Desde U\$D *
FEE DE INGRESO	Consultar
ADECUACION LOCAL	18.300
EQUIPAMIENTO ELECTRÓNICO	8.000
STOCK INICIAL DESDE	30.000
HONORARIOS ARQUITECTO	1.000
TOTAL INVERSIÓN (No incluye Fee de ingreso)	57.300

*Los valores son estimados, no incluyen IVA y pueden verse modificados sin previo aviso.

Valor dólar tomado a \$ 3,99.-

LO INVITAMOS A CONOCERNOS...

Hipólito Yrigoyen 1122

www.vulcano.com.ar



Para recibir más información acerca de nuestras franquicias, envíenos un e-mail a franquicias@e-vulcano.com, con los siguientes datos, indicando en el asunto: **Franquicia Mayorista**

Nombre y Apellido:

País:

Estado / Provincia:

Ciudad:

Teléfono:

E-mail:

Documentación DNI / Pasaporte / Otros:

Nombre de la Empresa:

Rubro de la Empresa:

Cartera de Clientes Minorista (Para solicitud de Franquicia de formato Mayorista):

Cartera de Clientes Finales (Para solicitud de Franquicia de formato Exclusive):

Dirección de la Empresa:

Razón social:

Nº Cuit / Cuil:

Condición frente al IVA:

Cantidad de empleados:

Facturación anual aproximada:

Posee Local a la calle?:

Sitio Web de la Empresa:

Posee departamento de Servicio Técnico?:

Observaciones:

Una vez recibida esta información nos comunicaremos con Ud. a la brevedad.